



AL KARARR

القرار

عدد خاص

العدد السادس - السنة الثانية

مارس 2022

fito
Your seeds

حضر اللقاء قيادات شركة
سيميلاس فيتو العالمية
وقيادات الشرق الاوسط



الاجتماع السنوي لشركة فيتو بالاردن عمان

يهدف الى التلاقى وتبادل الخبرات
مع شركاء النجاح بالشرق الاوسط

ق

سيميلاس فيتو العالمية..

من أهم الشركات العاملة بمجال إنتاج وتربية البذور



سيملاس فيتو العالمية..

150 عام من النجاح بقطاع إنتاج بذور المحاصيل والخضر

التخصص ساعد فيتو على استهداف الاسواق التي نعمل بها بنجاح وتركيز وكفاءة



تعتبر شركة فيتو العالمية من أهم الشركات العاملة بمجال إنتاج وتربية البذور، وانطلقت فيتو منذ تأسيسها عام 1880 بثبات ونمو مستمر حتى تحولت من شركة صغيرة تعمل بمجال البذور آلة شركة عالمية متعددة الجنسيات، وزامن هذا مشوار طويل من النجاح والعمل والاستثمار، وتعمل فيتو في إنتاج وتربية أنواع البذور المختلفة من بذور الخضر والمحاصيل الحقلية.

“

كان السبب الرئيسي وراء هذا النجاح إصرار فيتو على المضي قدما وبقوة بمجال البحث العلمي وتطوير الأصناف وابتكار الأصناف الجديدة، حيث تستثمر الشركة ما يقرب من 30% من إجمالي مبيعاتها السنوية بقطاع البحث وتطوير الأصناف والمنتجات، مما جعلها الشركة الأكثر استثمارا بمجال البحث والتطوير على مستوى العالم.

وتتواجد فيتو في اسواق عالمية عدة بدول البحر الابيض المتوسط وامريكا الجنوبية وتضم تحت اسم فيتو 10 شركات تابعة لها، وتتمركز فيتو في العديد من دول العالم من خلال مكاتبها الاقليمية ومراكزها البحثية وحقول التجارب الخاصة بها، ويتبع ذلك قاعدة عملاء كبيرة من المزارعين على مستوى العالم وبالاسواق التي تعمل بها.

وحققت فيتو نجاح كبيرا بالأسواق العالمية بمنتجاتها وأصنافها من بذور الخضروات والمحاصيل، ليس هذا فقط فقد استطاعت أن يكون نسبة 65 %

كل امكانياتها وطاقاتها لخدمة هذا الغرض وتطوير انتاج البذور المختلفة من اجل زراعة افضل، كذلك تضم فيتو كوادر بشرية مؤهلة وعلى خبرة عالية بالمجال العلمى والبحث والتطوير وبمجال الدعم الفنى، بالإضافة الى فريق عمل متخصص فى التسويق والمبيعات ونمو اعمال الشركة تجاريا.

تمثل مبيعات فيتو من التصدير نسبة 70% من عوائد الإجمالية للشركة

التحديات التى تواجه مزارعيها لتحقيق اعلى انتاجية ممكنة. والمبادئ التى اعلنتها وتعلنها دائما هى ان مساعدة المزارعيها فى تطوير اعمالهم هى هدفها الاول والرئيسى، وتسخر فيتو

وتهدف فيتو من انتشارها عالميا بأسواق العالم حتى تتمكن من انتاج البذور الملائمة لطبيعة كل اقليم وللمناخ الخاص بالزراعة، وتعكف فيتو على هذه المسئولية من خلال مراكزها البحثية ومزارعها التجريبية بعدة اقليم، من اجل ان تجعل كل بذرة ملائمة للزراعة حسب طبيعة كل اقليم، ولتستطيع من مواجهة



يهدف الى التلاقى
وتبادل الخبرات مع شركاء
النجاح بالشرق الاوسط

الاجتماع السنوى لشركة فيتو بالأردن عمان

” رسم استراتيجية
لمنطقة الشرق
الاطلس وواجه
سيميلاس فيتو بها

قيادات فيتو العالمية
وبالشرق الاوسط
يضعون خطة استراتيجية
لتواجد فيتو باسواق
الشرق الاوسط

عقدت شركة فيتو العالمية
المنتجة للبذور فاعليات
الاجتماع السنوى للشركة
والذى يهدف الى التلاقى
ونقل الخبرات بين شركة
فيتو وعملائها وموزعيها
بالشرق الاوسط، وتحضر
فيتو دائما على دعوة
جميع العملاء والممثلين
لها وشركاء النجاح من اجل
الاطلاع وتبادل المعلومات
العلمية والفنية الخاصة
باصناف البذور المختلفة
التي تنتجها فيتو بالاسواق
العالمية واسواق الشرق
الاطلس.

ويحضر الاجتماع هذا العام
ممثلى الوكلاء لشركة فيتو
بالمنطقة العربية والشرق
اوسطية، وامتدت فاعليات
الاجتماع والاحتفال السنوى
على مدار ثلاث ايام متواصلة
بالعاصمة عمان، وذلك من 14-
16 مارس الجارى، وتضمنت
فاعليات اللقاء ما بين العرض
الفنى والتقنى لاصناف البذور
المختلفة التى تنتجها فيتو، واهم
واحدت التكنولوجيا الجديدة
التي تعتمد عليها فيتو فى انتاج
افضل البذور على الاطلاق،
وجدير بالذكر ان سيميلاس فيتو



والسيد طارق الدارى شركة
كادكو وكيل فيتو بقطر،
ومهندس محمد بدوى مدير
شركة الجزيرة وكيل فيتو
بالكويت منذ 12 عام، وممثل
شركة الحميدى بالسعودية وهم
الوكلاء الحصريين لشركة فيتو
الشرق الاوسط و كما مثل شركة
الكروم الزراعية بالاردن فريق
العمل والقيادات حيث تعتبر
الكروم وكيل شركة فيتو بالاردن
منذ 26 عام متواصلة، والسيد
محمد ابو ظاهر ممثلا عن شركة
المواد الزراعية بلبنان والوكيل
الحصرى لفيتو بلبنان، ومن العراق
شركة الريف الخضراء ممثلا عنها
المهندس محمد سعد.

ومن مصر ممثلى شركة سامتريد
مدير قطاع البذور الدكتور اسلام
حب الدين وهم وكلاء فيتو منذ
اكثر من 12 سنة والمهندس ناصر
خلف مدير عام شركة سامتريد
مصر ومدير عام شركة الاسمدة
المتحدة بالاردن ، ومهندس وائل
صابر مدير قطاع البذور فى شركة
شورى وكيل شركة فيتو منذ 3
سنوات ، ومهندس محمد عطية
مدير القسم الفنى بشركة شورى.

تفعيل التجارب العلمية
والفنية على اصناف
فيتو فى المناطق
المهمة داخل كل
اقليم بالشرق الاوسط

بناء الشركات
القوية والاستراتيجية
مع
المستدامة مع
عملائنا وشركاء النجاح

دياجو بيريس وهو المدير الدولى
لمحصول الفلفل والباذنجان،
والسيد قيس الباشوتى وهو
المدير الدولى لمحصول الخيار
والقرعيات.

وكان الداعى الرسمى للقاء السيد
حاتم عابدين، المدير الاقليمى
الشرق الاوسط سيميلاس فيتو،
ومن فريق العمل بشركة فيتو
الشرق الاوسط حضر السيد
محمد ابو حامد مدير التطوير
والمبيعات مصر، والسيد كمال
عيس مدير التجارب بمصر،
والسيد شعبان شاهين مدير
تطوير المنتجات بالشرق الاوسط



تعتبر من اهم الشركات العالمية
العاملة بآنتاج البذور والتي يرجع
تاريخ تأسيسها الى اكثر من قرن
ونصف القرن

حضر فاعليات اللقاء السنوى من
قيادات العمل فى سيميلاس
فيتو العالمية كلا من السيد
تشافى فيتو وهو المدير العام
لشركة فيتو العالمية والسيدة
ارنشا دورانا وهى مسئولة خدمة
العملاء واللوجيستيات والتصدير
بالشرق الاوسط ، والسيد خيرمان
انستازيو وهو المدير الدولى
لمحصول الطماطم، والسيد



المدير العام لشركة فيتو

السيد تشافى فيتو:

الاجتماع السنوي لسيميلاس فيتو يهدف إلى تبادل الخبرات مع شركاء النجاح بالشرق الأوسط

”

حضر اللقاء والاجتماع السنوي لشركة سيميلاس فيتو السيد تشافى فيتو وهو المدير العام لشركة فيتو العالمية ، ويعتبر السيد تشافى من العائلة المؤسسة لشركة فيتو ومن أبناء الجيل الحالى الذى يتولى ادارة الشركة عالميا.

“

تتميز بها فيتو من خلال اعمالها وسياساتها ، اكد تشافى على ان التخصص هو اهم عوامل النجاح وتخصص فيتو فى 11 محصول افاد الشركة بشكل كبير ، كما اعطى فيتو الفرصة للاستثمار بمجال البحث العلمى والتطوير بقوة ، حيث تستثمر الشركة ما يقرب من 30% من اجمالى العوائد والارباح بهذا المجال لتطوير الاصناف باستمرار ، وافاد ذلك الاسم التجارى لشركة فيتو حيث اصبحت اعلى من اعلى الشركات التى تمتلك تعدلات تطوير الاصناف عالميا ، وازداد ذلك الى فيتو القدرة على امتلاك ادوات ايجاد الحلول الجديدة من البذور للمنتجين الزراعيين وايضا القدرة على ايجاد الحلول الخاصة حسب طلب العملاء والتى تتواءم مع الظروف المختلفة سواء مناخ الزراعة او طلب العميل



والعاملين بقطاع الزراعة ، سواء منتجين او مزارعين او مستهلكين للغذاء ، وتعمل فيتو على 10 محاصيل رئيسية لذلك نحن نركز العمل بجودة عالية عليها ، وتتواجد فيتو بمنتجاتها بأسواق رئيسية بالشرق الأوسط والاقاليم الجغرافية المشابهة له من حيث المناخ ، وهذا ما نهدف العمل من خلاله وهو توعية اصناف محددة لاقاليم معينة تناسب طبيعة الزراعة بها

واكد تشافى على ان هذا اللقاء جاء فى وقت مهم لتلاقى اطراف وشركاء النجاح للشركة عالميا وبالقطر الشرق اوسطى ، من اجل تقديم الاصناف الجديدة للشركة ومشاهدة تجارب الزراعة عليها ، وجدير بالذكر ان سيميلاس فيتو بدعت العمل منذ 150 عام ، ودشنت العمل بشكل دولى بأسواق العالم منذ عام 1960 وكذلك الشرق الأوسط بأسواقه المختلفة والذي يعتبر من اهم الاقاليم العالمية التى تتواجد بها فيتو ، وتمثل مبيعات فيتو من التصدير نسبة 70% من عوائد الاجمالية للشركة ، كما تضم فيتو تحت اسمها 11 شركة تابعة

وعن المهمة والهدف الرئيسى التى تعمل عليه فيتو عالميا اكد تشافى على ان انها تتمثل فى ايجاد الاصناف والمنتجات عالية الجودة وامدادها لجميع

تضم فيتو تحت اسمها 11 شركة تابعة وتخصص فيتو في حوالي 11 محصول رئيسي

تعمل فيتو على وضع خطة لتوسع الافقى والراسخ تجاريا بالاسواق التى تتواجد بها بمنتجاتها بالفترة القادمة

بناء الشركات القوية والاستراتيجية المستدامة مع عملائنا وشركاء النجاح

وارتفاعات وانخفاضات درجات الحرارة، خلال الموسم الماضي، وسوف تتوسع فيتو فيتو بمجال البحث والتطوير للأنصافها لاضافة بعد اقوى لما تقدمه من حلول للمزارعين، خصوصا وان تحديات التغيرات المناخية تولد العديد من الامراض والفيروسات التي تضر بآنتاجية المحاصيل مما يعتبر تحدى اخر لابد ان نواجه كشركة عالمية بمجال انتاج البذور، وذلك بهدف دعم المزارعين فى التغلب على تحديات الزراعة المختلفة وتحقيق اعلى انتاجية ممكنة.

ويعد هذا هو احد مبادئ فيتو التى تعمل عليها وهو المساهمة فى تحقيق الامن الغذائى لشعوب من خلال ما تقدمه من اصناف بذور عالية الجودة، خصوصا مع تواجد فيتو فى 70 دولة حول العالم.

واشار عابدين الى ان فيتو تمتلك ميزة تنافسية قوية وهى تخصصها فى 11 محصول، وهذا التركيز اعطاها الفرصة لتمييز والتفرد بما تقدمه من اصناف عالية الجودة، وساهم ايضا فى تطوير هذه الاصناف بقوة لخدمة الاسواق التى تتواجد بها، وتم تخصيص ميزانية كبيرة للبحث والتطوير وهذه الميزانية اصبحت مركزة على اصناف فيتو التى تخصصت بها، ونتج عن ذلك تطوير سريع ومتواصل لاصناف البذور المختلفة من فيتو.

والتي تدعم مزارعى اقليم الشرق الاوسط بأفضل الاصناف من البذور التى تزيد من الانتاجية والتوسع الرأسى بآنتاج المحاصيل وتحقيق الربحية العالية لمزارعينا، وكذلك ايجاد وتطوير الاصناف ذات المقاومة العالية للفيروسات.

واستطرد عابدين شارحا اهمية ما تقدمه فيتو من ابحاث وتطوير لمنتجاتها واصنافها والتي من شأنها مواجهة التحديات المناخية التى يشهدها العالم اجمع قائلا ان الاعوام الاخيرة خصوصا موسم الزراعة 2021 شهد تطرفات مناخية قوية ومتقلبة وسريعة ويعتبر ذلك من اكبر التحديات التى تواجه الزراعة والمزارع بجميع انحاء العالم، ومع هذا اثبتت اصناف البذور المختلفة من فيتو صمودا واضحا فى مواجهة التحديات المناخية

رسم استراتيجية لمنطقة الشرق الاطلس وتواجه سيميلاس فيتو بها

ويقول المهندس حاتم عابدين ان فيتو شركة اسبانية يرجع تاريخها لأكثر من 150 عام، وتخصصت الشركة فى انتاج اصناف بذور المحاصيل الحقلية، ومن محاصيل فيتو الهامة اصناف الفلفل الباذنجان الخيار الشمام والبطيخ والفول والفاصوليا والطمطاطم والذرة الحلوة بالاضافة الى البامية، وهى جميعها من الاصناف الهامة والاستراتيجية بزرعات الشرق الاوسط، ونجحت فيتو على مدار تاريخ عملها فى ان تجعل هذه الاصناف هى الالهة والاشهر لدى مزارعى المنطقة الشرق اوسطية.

وعن اهم الاسواق الاستراتيجية بمنطقة الشرق الاوسط اكد عابدين ان جميع اسواق المنطقة تهتبر ذات اهمية قصوى لدى سيميلاس فيتو، ولكن بتصنيف حجم الاسواق التى تتواجد بها ، يأتى كلا من السوق المصرى والسعودى والىرانى والعراقى من اهم الاسواق من حيث حجم السوق والانتشار التجارى بأصناف فيتو، وتحرص سيميلاس فيتو دائما على نمو اعمالها التجارية بأى اقليم تتواجد به، يأتى ذلك من خلال خططها الطموحة بتطوير الاصناف ودعم منتجاتها بالاسواق التى تعمل بها فنيا وعلميا وتجاريا.

واكد عابدين على انه هناك خطة طموحة لدى سيميلاس

”

المهندس حاتم عابدين المدير الاقليمى لشركة فيتو الشرق الاوسط ، هو المدير الاقليمى المسئول عن منطقة الخليج العربى والشرق الاوسط ، واكد حاتم عابدين على ان فيتو لديها خطة طموحة للعمل بمنطقة الشرق الاوسط والخليج العربى وهذه الخطة تدعم بقوة التواجد الاقليمى للشركة واصنافها المختلفة من البذور و تدعم ايضا شركاء النجاح بالمنطقة

المدير الاقليمى لشركة فيتو الشرق الاوسط

المهندس حاتم عابدين:

خطة فيتو لتطوير اعمالها وتواجهها
بالشرق الاوسط

المنسق الاقليمي لمحصول الفلفل والباذنجان

ديجو بيرس:

من أهم هذه الاسواق السوق الشرق
اوسطى بجميع بلدانه والمكسيك واسبانيا

أكد السيد ديجو بيرس وهو المنسق الاقليمي لمحصول الفلفل والباذنجان بشركة فيتو العالمية على ان فيتو استطاعت ان تحتل مكانه متقدمة بالصدارة في الاسواق العالمية التي تتواجد بها، ومن اهم هذه الاسواق السوق الشرق اوسطى بجميع بلدانه، والمكسيك واسبانيا، ومن اهم الاصناف التي نتعامل عليها اصناف الباذنجان والفلفل والطماطم وجميع اصناف فيتو من المحاصيل والخضر يتم تطويرها بشكل دائم لتوائم التغيرات المناخية وتساعد على زيادة الانتاجية.

واكد ديجو على ان اليوم الحقل لفيديو والمصاحب للاجتماع السنوي للشركة بالاردن اتاح الفرصة لتعرف على وجهات نظر الشركاء والموزعين بالشرق الاوسط وساعد ايضا على وضع خطة تطوير المنتجات الخاصة بفيديو خصوصا بمحصول الباذنجان والفلفل لتكون ملبية لرغبات العملاء والمزارعين ببلدان الشرق الاوسط، وكان العرض الفني للاصناف من اهم من اهم الفاعليات التي افادت الحضور من الوكلاء والموزعين خصوصا العرض الخاص بالاصناف الجديدة واما تحققه من انتاجية عالية.

مسئولة خدمة العملاء واللوجيستيات والتصدير بالشرق الاوسط

ارنشا دورانا:

استطاعت فيتو تخطى أزمة كورونا بنجاح واستمرت بإمداد
الأسواق التي تتواجد بها بأصنافها من البذور

التواجد ، ومع أزمة كورونا العالمية التي اجتاحت العالم استطاعت فيتو ان توائم تواجدها التجاري بأسواق العالم والشرق الاوسط من خلال خطة عمل هدفت الى امداد عملاء وكزاري فيتو بالاسواق المختلفة بأهم واجود الاصناف التي تقدمها الشركة ، ورغم توقف حركة الشحن والتبادل التجاري وتأثرها جراء الازمة بشكل كبير، وارتفاع اسعار الشحن دوليا ، الا ان فيتو تخطت هذه المرحلة بنجاح واستطاعت ان تمد جميع العملاء بمنتجاتها وان تحافظ على تصدير منتجاتها بشكل مستمر وبدون اى نقص

والسيدة ارنشا دورانا وهي مسئولة خدمة العملاء واللوجيستيات والتصدير بالشرق الاوسط ، أكدت ان الاجتماع السنوي لفيديو بالاردن يعتبر حلقة هامة لتواصل فيتو مع عملائها بالشرق الاوسط ، وذلك لعرض اهم الاصناف الجديدة التي تقدمها فيتو بالإضافة الى تلاقى وجهات النظر حول الاصناف العاملة بالاسواق من الخضر والمحاصيل

وأكدت دورانا على ان كل الاسواق تعتبر مهمة لدى فيتو في منطقة الشرق الاوسط ولكن الاهم العراق والسعودية ومصر من حيث حجم



المسئول الاقليمي لمحصول الخيار والكوسة

قيس بشوتى:

نهتم بدراسة السوق ووضع الاستراتيجيات التي توفير الحلول الملائمة لمزارعنا بالمناطق المختلفة

اما السيد قيس بشوتى المسئول الاقليمي لمحصول الخيار والكوسة بفيتو ، اكد ان الاجتماع السنوى لفيتو بمحطة الغور بالاردن كان من اهم نتائج تبادل الخبرات العلمية بين الشركة وشركاء النجاح لها بأسواق الشرق الاوسط ، وهدفنا دائما العمل على تحسين اجود الاصناف لخدمة عملائنا ومزارعنا

واكد بشوتى انه بشكل عام مسئول عن الخيار والكوسة والبرامج التطويرية، الخاصة بهما ، بما فى ذلك دراسة السوق ووضع الاستراتيجيات التي توفير الحلول الملائمة لمزارعنا بالمناطق المختلفة، من اصناف طويلة العمر ذات انتاجية عالية وثمار مميزة ومقاومة للأمراض ، بالإضافة الى الحفاظ على الزراعة المستدامة

وعن الاسواق التي يتولى العمل بها يخص محصول الخيار والكوسة فهي اسواق الشرق الاوسط والمكسيك واوروبا وبالتحديد فى اسبانيا ، واكد على وجود خطة طموحة لتوسع فيتو بأقليم الشرق الاوسط و بالإضافة الى احراز منافسة قوية بأسواق النرويج ، اما فى المكسيك فتتصدر فيتو قائمة الشركات المستحوذة على السوق المكسيكى.. وتحرص فيتو على القرب من المزارعين بأى اقليم تتواجد به و وذلك لتعرف على احتياجات المزارعين وتلبيتها ، بالإضافة الى تطوير الاصناف بشكل مستمر ، خصوصا وان البذور تعتبر اهم مدخل من مدخلات العملية الزراعية.



المسئول الاقليمي لمحصول الطماطم

خيرمان انستاسيو:

الاسواق الرئيسية لمحصول الطماطم هي اسواق البحر المتوسط وامريكا الجنوبية وغرب اوروبا ووسط اسيا

اكد السيد خيرمان انستاسيو المسئول الاقليمي لمحصول الطماطم بشركة فيتو ان الاجتماع السنوى للشركة اتاح الفرصة لتلاقى وجهات النظر المختلفة وتبادل الاراء حول الاصناف الجديدة مع عملاء فيتو ، والتعرف على احتياجات العملاء وعرض الاصناف الجديدة من المحاصيل والخضر ، ويعتبر محصول الطماطم من المحاصيل الاستراتيجية الهامة لدى فيتو والتي توليها اهمية قصوى سواء فى تطوير اصناف بذور الطماطم او ايجاد الاصناف الجديدة التي تساعد عملائنا ومزارعنا بالاسواق العالمية على تحقيق انتاجية اعلى ، كما يعتبر محصول الطماطم من المحاصيل الاستراتيجية الهامة لدى اسواق الشرق الاوسط ، وكذلك يحتل اهمية كبرى لدى اسواقنا فى اوروبا وامريكا اللاتينية ' الاسواق الرئيسية لمحصول الطماطم هي اسواق البحر المتوسط وامريكا الجنوبية وغرب اوروبا ووسط اسيا.

واكد خيرمان ان فيتو تعمل بجهد على تطوير اصناف الطماطم لديها لتكون موائمة وذات تحمل عالى لتغيرات المناخ وتغيرات درجات الحرارة بالإضافة الى تطوير الاصناف التي تتحمل قلة المياه ، وتحقق اطول عمر للمحصول بحالة جيدة ، بالإضافة الى عوامل زيادة الانتاجية.



مدير شركة سامتريد مصر

ناصر خلف:

فيتو تشهد تغيرا كبيرا بسياساتها التي تقدمها لمنطقة الشرق الاوسط وهذا التغير ايجابي

ناصر خلف مدير شركة سامتريد في مصر ومدير عام شركة الاسمدة المتحدة في الاردن , ونحن وكلاء شركة فيتو في السوق المصري منذ اكثر من 12 سنوات , اليوم نشهد تغيير كبير وجوهري بشركة فيتو , والتغير حياة لى مؤسسة وى مكان , ولديهم خطة واضحة للاستثمار في منطقة الشرق الاوسط وهذا يدعم العلاقة التجارية مع الموزعين وشركاء النجاح , وفيتو من الشركات التي تتعاون في العمل معها خصوصا مع ما تتميز به من مرونة , ونتمنى لهم التوفيق , والحصول على افضل النتائج خصوصا مع المتغيرات العالمية والشرق اوسطية , ونطمح الى التعاون بيننا في خدمة المزارع العربي ومزارعي المنطقة الشرق الاوسطية بأفضل الاصناف التي تحقق اعلى انتاجية وربحية.

مدير قطاع البذور شركة سامتريد يونيفرتمصر

اسلام حب الدين:

سامتريد لديها علاقة استراتيجية مع سيملاس فيتو منذ أكثر من 12 عام متواصلة على معظم أصناف بذور الخضر

أكد على ان سامتريد تتعاون مع فيتو في السوق المصري منذ أكثر من 12 سنة متواصلة على معظم اصناف محاصيل الخضر , وتتميز فيتو بالثبات والتعامل بشكل محترف مع عملائها ووكلائها من شركاء النجاح, واللقاء الخاص بالاجتماع السنوى الذي عقدته فيتو في الاردن بمحطة ابحاث فيتو تضمن العديد من الفاعليات وتبادل الخبرات والمعلومات الخاصة بأصناف فيتو, وفيتو تشهد الان تغير كبير ايجابي في تعاملاتها مع من منطقة الشرق الاوسط وهذا التغير تغير جذري ومهم لانه يتواءم مع المتغيرات الحادثة بالاسواق عامة وايضا مع تغيرات السوق المصري, وموائمة اسواق العمل دائما ما تعطي الثقة والقوة للعلاقات التجارية بين الشركاء , وايضا سامتريد تنتهج فكر التغير والموائمة في اعمالها من اجل اعطاء الافضل دائما لعملائها , وتلقينا كسامتريد وفيتو كشركاء نجاح نطمح الى التقدم وتقدير الافضل للمزارعين. وأكد حب الدين على ان تنظيم الحفل كان متقن من حيث ترتيب جدول الاعمال والعرض الفني والتقنى للاصناف المحاصيل, وأكد ايضا على ثبات ودوام العلاقة الناجحة بين فيتو وعملائها وشركاء النجاح لها.

مدير قطاع البذور شركة شورى

المهندس وائل صابر:

علاقتنا مع فيتو علاقة استراتيجية مستدامة ولدينا فرصة كبيرة لنمو الاعمال بيننا

أكد المهندس وائل صابر مدير قطاع البذور شركة شورى على ان العلاقة التجارية والشراكة الاستراتيجية مع شركة سيملاس فيتو بدأت منذ 3 سنوات تقريبا ورغم حداثة هذه الفترة من التعاون الا ان المؤشرات هذه العلاقة الاستراتيجية تؤكد النمو المستدام بين شركة فيتو وشركة شورى , وتتعاون الشركتين على اصناف الفلفل الالوان وخيار الصوب

وكان للقاء السنوى الذي نظمته الشركة عظيم الاثر في دعم اواصل التعاون ومشاهدة الاصناف الجديدة من شركة فيتو والتي تقدمها لعملائها بالمنطقة الشرق الاوسطية وخصوصا اصناف الباذنجان والفلفل الالوان الجديدة وخيار الصوب وذلك لزراعات العروة الصيفية , وكان تنظيم اللقاء السنوى والمادة العلمية والفنية المقدمة عامل مساعد على ايضاح الجوانب الفنية للاصناف بالإضافة الى تبادل الخبرات بيننا , وسوف تشهد المرحلة القادمة نمو افقى ورأسى تجاريا بأصناف فيتو المختلفة

مدير المكتب الفني لقسم الخضر شركة شورى

المهندس محمد عطية:

شاهدنا اصناف احترافية جديدة من الطماطم السلك والباذنجان

أكد المهندس محمد عطية مدير المكتب الفني لقسم الخضر شركة شورى على ان اللقاء السنوى الذي تنظمه شركة سيملاس فيتو اضاف العديد من اوجه تبادل الخبرات بين فيتو ووكلائها وشركائها بالشرق الاوسط, وحفزنا على العمل في اضافة اصناف جديدة من اصناف فيتو الى قائمة الاصناف التي نقوم بالعمل عليها بالسوق المصري, وجاء عرض الاصناف والتجارب التي تمت على زراعتها بشكل متقن وساعد ذلك على توضيح الجوانب الفنية لكل صنف وطرق الزراعة والانتاجية, وأكد عطية على ان علاقة الشراكة الاستراتيجية بين فيتو وشورى متدة منذ 3 سنوات ومستمرة في النمو بشكل قوى خلال المرحلة القادمة بأذن الله, وتتعامل شورى على اصناف الفلفل الالوان والخيار الصوب, وتمت مشاهدة اصناف احترافية جديدة من الطماطم السلك والباذنجان.

الممثل اقليمي لشركة فيتو في مصر

المهندس محمد ابو حامد: السوق المصري من أهم 3 أسواق على أجندة فيتو بمنطقة الشرق الأوسط

أكد على ان الاجتماع السنوي لشركة فيتو بالاردن هو لقاء يدعم التواصل المستمر مع شركاء النجاح بأقليم الشرق الأوسط , وان هذا اللقاء هو اللقاء الهادف الى تبادل الخبرات ومشاهدة تجارب الزراعة لاصناف فيتو الجديدة , وأكد حامد على ان السوق المصري من أهم 3 أسواق على أجندة فيتو بمنطقة الشرق الأوسط , وتتلائم وتتواءم اصناف فيتو المختلفة مع طبيعة الزراعة بالسوق المصري مما جعل مصر من أهم الاسواق الاستراتيجية لاصناف فيتو بالمنطقة الشرق اوسطية ومن هنا جاءت فكرة بناء فريق عمل كامل لفيتو في مصر لبناء مرحلة التطوير للاصناف , بدء من منذ تسليم الاصناف من المربين الى دعم الموزعين بالاسواق ثم دعم المزارعين بالنهاية مع الاصناف التجارية.

وتعتبر اهم الاصناف المتداولة بالسوق المصري صنف الباذنجان الروند الدائري او الرومي ثم اصناف الفول البلدي ثم الفلفل الالوان والخيار والشمام من نوع الجاليا, ومن اهم المميزات التنافسية التي تقدمها فيتو من خلال اصنافها للمزارع المصري هي ملائمتها لظروف المناخ والزراعة في مصر, وايضا حرص فريق عمل على اختيار الاصناف التي تلبي احتياجات المزارع والسوق المصري بعناية وعن النمو التجاري لفيتو بالسوق المصري أكد المهندس محمد ابو حامد على ان النمو التجاري لفيتو تضاعف ثلاث مرات بالسوق المصري خلال الخمس سنوات الماضية, وجدد بالذكر ان فيتو تتواجد بالقطر المصري منذ عام 2005, وهناك خطة طموحة بأذن الله لمضاعفة هذا النمو بالمرحلة القادمة واهم شركاء النجاح بالسوق المصري لشركة فيتو شركة سامتريد وحديثا شركة شوري.

مدير تطوير المنتجات بالشرق الاوسط

شعبان شاهين:

فيتو لديها برامج متخصصة في تطوير اصنافها لمنطقة الشرق الاوسط

أكد على ان اليوم الحقل والاجتماع السنوي لشركة فيتو يهدف الى طرح اهم الاصناف والتجارب على الاصناف الجديدة لدى فيتو لعملائها وموزعيها بالشرق الاوسط, وفي اليوم الحقل لسيميلاس فيتو في الشر الاوسط في محطة غور الاردن, التقت فيتو مع وكلائها وموزعيها والذين حرصوا على التواجد بفاعليات الاجتماع السنوي وتم استعراض الاصناف الجديدة.

وأكد شاهين على ان فيتو لديها برامج متخصصة في تطوير اصنافها لمنطقة الشرق الاوسط , وذلك بما يلائم طبيعة الزراعة بأقليم الشرق الاوسط , وكذلك يلائم احتياجات المزارعين, وتشمل خطة التطوير للاصناف كلا من اصناف الخيار والطماطم والباذنجان, بالإضافة الى برامج تهجين متخصصة بالشرق الاوسط لايفاء بمتطلبات عملائنا.

واضاف الى ان وجود محطة تجارب فيتو بمنطقة غور الاردن ساعد على انتخاب الاصناف المناسبة لمنطقة الشرق الاوسط حيث ان منطقة غور الاردن من المناطق ذات المناخ المعتدل والمتعدد والذي يساهم في خطة تطوير الاصناف.



مدير الدعم الفني والتجارب شركة فيتو

المهندس كمال محمد كمال:

يقدم فريق فيتو بالسوق المصري التجارب على الاصناف بشكل مستمر لخدمة مزارعي وتقديم الاصناف الاعلى فى الانتاجية والربحية

وانضم لفريق عمل فيتو منذ السنة تقريبا، وهو المسئول عن الدعم الفني والتجارب بشركة فيتو بالسوق المصري، اكد كمال على ان اليوم الحقلي والاجتماع السنوي لشركة فيتو يعتبر ذو اهمية كبرى وذلك لشقين مهمين، الاول هو الشق التجارى وذلك لاتاحة الفرصة لايضاح منتجات فيتو واصناف البذور التى تقدمها لعملائها وشركائها بأسواق الشرق الاوسط، وتبيان ايضا كيف تناسب هذه الاصناف طبيعة الزراعة بكل اقليم، والشق الثانى هو الشق الاجتماعى حيث ان فيتو شركة عائلية فى الاصل وتهتم كل الاهتمام بجمع ولم شمل عائلتها دائما، ويعتبر شركاء النجاح بالاسواق المختلفة هم العائلة الكبيرة لشركة فيتو.

ويعتبر هذه الهدف هو جزء من اصيل من مبادئ فيتو العالمية فى العمل، حيث ام فيتو لديها 10 مراكز بحثية على مستوى العالم ويعتبر مبدءا الاصيل هو تقديم الاصناف التى تحقق اقصى انتاجية وتكمل لظروف المناخية وافضل مواصفات

وانضم لفريق عمل فيتو منذ السنة تقريبا، وهو المسئول عن الدعم الفني والتجارب بشركة فيتو بالسوق المصري، اكد كمال على ان اليوم الحقلي والاجتماع السنوي لشركة فيتو يعتبر ذو اهمية كبرى وذلك لشقين مهمين، الاول هو الشق التجارى وذلك لاتاحة الفرصة لايضاح منتجات فيتو واصناف البذور التى تقدمها لعملائها وشركائها بأسواق الشرق الاوسط، وتبيان ايضا كيف تناسب هذه الاصناف طبيعة الزراعة بكل اقليم، والشق الثانى هو الشق الاجتماعى حيث ان فيتو شركة عائلية فى الاصل وتهتم كل الاهتمام بجمع ولم شمل عائلتها دائما، ويعتبر شركاء النجاح بالاسواق المختلفة هم العائلة الكبيرة لشركة فيتو.



سنتين من التجارب قيام فريق عمل فيتو بالتجارب والدعم الفني للاصناف، والمرحلة الثانية يقوم بها فريق فيتو مع الموزعين والعملاء ثم نختار افضل الاصناف التى توفر اكبر انتاجية للمزارع المصرى.

تسويقية تحقق للمزارع افضل انتاجية بأقل التكاليف. وتعتبر مرحلة التجارب نقطة الانطلاق لكل الاصناف وتستغرق 4 سنوات وتوليها الشركة اهمية كبرى والجهد الاهم من كافة مستويات الشركة، وتشمل اول

مسئول محطة تجارب الاردن

رشاد صليبي:

محطة تجارب الغور بالاردن والتى تمتلكها فيتو يبلغ مساحتها 3 هكتار وبأجملى 27 صوبة زراعية فى اطار التجارب لزراعات المختلفة

اكد ان اليوم الحقلي قدمت فيتو من خلاله الاصناف الجديدة لها لوكلائها وموزعيها وشركاء النجاح بالشرق الاوسط، وتم اختيار الاصناف التى تعرض باليوم الحقلي والاجتماع السنوي منذ شهر يونية الماضى لزراعتها وتقديمها بأطار التجارب لشركائنا اليوم باليوم الحقلي، وجدير بالذكر ان محطة تجارب الغور بالاردن والتى تمتلكها فيتو يبلغ مساحتها 3 هكتار، وبأجملى 27 صوبة زراعية فى اطار التجارب لزراعات المختلفة، وتضم الصوب الزراعية بالمحطة اصناف الطماطم والف والباذنجان والخيار وتتم مراحل الزراعة بمحطة الغور بالعروة الخريفية والشتوية، وتقدم محطة الغور النماذج التجريبية لكل منطقة الشرق الاوسط.



شركة الريف الخضراء من العراق

المهندس محمد سعد:

شركة الريف الخضراء تتعاون مع شركة سيميلاس فيتو منذ أكثر من 25 عام على اصناف الفلفل والباذنجان البارشلونة

ومن العراق حضر ممثلي شركة الريف الاخضر وهم وكلاء شركة فيتو الاسبانية , واستمر التعاون المشترك منذ أكثر من 25 عام على اصناف متعددة من شركة فيتو بالسوق العراقي , واكد المهندس محمد سعد بشركة الريف الخضراء على ان شركة الريف الخضراء تتعاون مع شركة سيميلاس فيتو منذ أكثر من 25 عام على اصناف الفلفل والباذنجان البارشلونة بأنواعه وكذلك الخيار والطماطم.

واكد ايضا المهندس فالح مهدي من العراق وهو احد موزعي شركة الريف الخضراء وصاحب احد المشاتل على ان اصناف فيتو من اهم الاصناف التي تتواجد بالسوق العراقي, وان مزارعي العراق يثقون تمام الثقة في جودة وانتاجية هذه الاصناف وملائمتها لظروف الزراعة بالعراق, خصوصا وان فيتو دائما ما تحرص على تطوير اصنافها لتكون أكثر ملائمة لظروف المناخية ومقاومة الامراض.



مدير قسم البذور يشركة المواد الزراعية لبنان

المهندس محمد ابو ظاهر:

فيتو تتميز بأصنافها التي تتحمل التغيرات المناخية وتقاوم الامراض

أكد المهندس محمد ابو ظاهر مدير قسم البذور يشركة المواد الزراعية لبنان على ان فيتو وشركة المواد الزراعية يتعاونان منذ عام 2017 على اصناف متعددة بالسوق اللبناني , وهذه الاصناف هي اصناف الفول والطماطم والخيار والفلفل واللوبيا والذرة وذلك بما تتطلبه طبيعة الزراعة بلبنان والعروات المختلفة , واكد ايضا على ان مسيرة التعاون مع فيتو تسمر بأصناف جديدة بالمرحلة القادمة , خصوصا وان فيتو تتميز بأصنافها التي تتحمل التغيرات المناخية وتقاوم الامراض , وجميع الاصناف تحقق الانتاجية العالية ايضا والتي تنافس بالاسواق اي من المنتجات الاخرى , واضاف ايضا ان اليوم الحقل هو الفرصة التي تساعد على تلاقي الطرفين وتبادل الخبرات ومشاهدة الاصناف الجيدة



شركة الكروم الزراعية وكلاء الاردن

المهندس عبادة غنام

أهم الاصناف التي تتعاون بها الشركتين هي الخيار الكديار والطماطم والباذنجان صنف البارشلونة

تعتبر شركة الكروم الزراعية بالاردن من اهم الوكلاء والموزعين لشركة سيميلاس فيتو وامتد الشراكة الاستراتيجية بينهم منذ أكثر من 26 سنة على اصناف متعددة, واكد المهندس عبادة غنام مهندس بشركة الكروم ان اهم الاصناف التي تتعاون بها الشركتين هي اصناف الخيار الكديار والطماطم والباذنجان صنف البارشلونة, وكذلك جميع اصناف الخضروات والفلفل البلوكي ومن اهم اصنافه الكارمن.

واكد كذلك على ان اهم الميزات التنافسية التي تقدمها اصناف فيتو للمزارع هي الانتاجية العالية ومقاومة الامراض, وتوفر فيتو جميع الاصناف التي يطلبها المزارع بالاردن, واكد ايضا على ان الاجتماع السنوي للشركة هو فرصة لتلاقي والتواصل بين فيتو وشركائها, وتحرص فيتو دائما وابدا على التواصل مع عملائها من خلال الدعم الفني المستمر لاصنافها.



شركة كادكو القطرية وكلاء فيتو بقطر

المهندس طارق الداري:

أهم الأصناف التي تتعاون عليها كادكو مع فيتو هي أصناف الطماطم فلك والباذنجان بارشلونت

المهندس طارق الداري من شركة كادكو القطرية اكد على ان شركة فيتو من اهم واكبر الشركات المتخصصة في انتاج البذور في العالم , وان العلاقة الاستراتيجية لتعاون التجارى بين البلدين متدة منذ سنتين , على اصناف بذور الخيار والطماطم والباذنجان وتتميز اصناف فيتو بالانتاجية العالية ومقاومة الامراض , واهم الاصناف التي تتعاون عليها كادكو مع فيتو هي اصناف الطماطم فلك والباذنجان بارشلونة , واكد اليوم الحقل والاجتماع السنوي لشركة فيتو على ان قسم البحث والتطوير يعمل كل يوم على تطوير الاصناف التي تخدم اسواق الشرق الاوسط وتلائم طبيعة الزراعة بأقليم المنطقة



أفضل اختيار



www.alkararr.com



www.youtube.com



www.linkedin.com



www.facebook.com



مدير شركة ارض الجزيرة بالكويت

المهندس محمد بدوي:

ارض الجزيرة بالكويت وكلاء فيتو
منذ 14 عام

ان الشركة وكلاء لشركة فيتو منذ اكثر من 14 عام من التعاون المستمر , وتعتبر اصناف فيتو من اهم الاصناف المتداولة بالسوق الكويتي , واللقاء السنوي للشركة مع عملائها دعم تبادل الخبرات والمعلومات الفنية على اصناف فيتو الجديدة , بالإضافة الى اظهار القوة التي تملكها فيتو في مجال البحث والتطوير وانتاج الاصناف الجديدة , ومن اهم الاصناف المتداولة بالسوق الكويتي اصناف الطماطم والباذنجان والخيار من شركة فيتو , واكد بدوي على ان السنوات القادمة بأذن الله سوف تشهد توسع لتعاون بين الشركتين بأصناف جديدة.



شركة الحميدى وكلاء فيتو بالسعودية

المهندس محمد الحميدى:

ساهم اليوم الحقلى لعرض الاصناف الجديدة
فى تبادل الخبرات العلمية والفنية حول
الاصناف الجديدة

المهندس محمد الحميدى شركة الحميدى للتجارة والزراعة وكلاء فيتو بالسعودية اكد على ان العمل مع شركة فيتو بالسوق السعودي مستمر منذ فترة طويلة, باصناف الخيار والفلفل والطماطم وساهم اليوم الحقلى لعرض الاصناف الجديدة فى تبادل الخبرات العلمية والفنية حول الاصناف الجديدة, ووجه الحميدى الشكر لشركة فيتو والقائمين على العمل بها, لاهتمامهم بالتواصل والتفاعل وتقديم الدعم لشركائهم بالاسواق التي تعمل بها شركة فيتو.

